

# 奥 城 【 鬼 10 則 】

1. 燃えるような熱気、情熱を持て！  
この焼きつくような熱気、情熱こそが、セールス成功の鍵だ。
2. セールスマンは企業戦争の最前線の戦闘部隊だ。  
血みどろの野性的な、たくましい行動こそが勝利への道だ。  
小手先の小理屈など、くそ喰え！
3. 「さぼり」はセールスマンの最大の「ガン」である。  
怠惰な弱い己れに勝て、人生最強の敵は、己れにあり。
4. より多く働け、気狂いのように働け！  
トップセールスマンと、低迷セールスマンの違いは、ここにある。
5. 飛び込みでは、客の冷酷な「断り」のメッタ打ちに耐えよ。  
この精神的打撃に耐えられるか、耐えられないかが、富への道か貧乏への道か、重大な岐路である。  
常に新規開拓を忘れるな、新規開拓を怠る男の行き先は、敗北と転落と屈辱しかない。
6. 燃えるように欲しい、人生の目標を持て！  
目標を是が非でも達成せんとする執念の権化となれ。  
この目標と執念が、くずれかかる弱い己れを強くする。
7. セールスマンの最も恐ろしい落とし穴は、時間の空費だ。  
寸刻の時間も無駄にしない、時間の鬼となれ。
8. 客に喜ばれ歓迎され、待たれるセールスマンになれ。  
それには、客に利益を提供する「与えるセールスマン」になることだ。
9. 抜群の販売の実力を持て！  
われわれに与えられた唯一の財産はこの「実力」である。  
抜群の実力こそ、豊かで豪華で幸せな人生を築く。
10. トップセールスマンとは、最も多くの侮辱と屈辱を受けた男である。  
トップセールスマンとは、最も多くの断りを受けた男である。  
トップセールスマンとは、最も多くの失敗と敗北を喫した男である。  
しかし、トップセールスマンとは、この侮辱と敗北の苦しみを敢然と乗越えた、勇者である。